

MANUELS EN USAGE - SECTIONS DE BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPERATIONNEL

Année d'études	DISCIPLINES	TITRES DES MANUELS Fournitures spécifiques	REFERENCES CODES BARRE	COLLECTIONS AUTEURS	EDITIONS
1^{ère} année STS MCO	BLOC 1 - Développer la relation client et assurer la vente conseil	Développement de la relation client et vente conseil - 1re et 2e années - Édition 2019	ISBN : 978 209 165332 7	S. Gauthier Roy, A. Gitzhoffer, A. Nzouetom, S. Ortolan, C. Perraudin...	Nathan Technique
	BLOC 2 - Animer et dynamiser l'offre commerciale	Animation et dynamisation de l'offre commerciale - 1re et 2e années - Édition 2019	ISBN : 978 209 165334 1	C. Del Testa, S. Kiyak, M. Marre-Pinatel, A. Nzouetom, S. Ortolan, T. Pijourlet, F. Réveilhac...	
	BLOC 3 - Assurer la gestion opérationnelle	Gestion opérationnelle - 1re et 2e années - Édition 2019	ISBN : 978 209 165336 5	F. Boudet, C. Darlay, S. Jouanard, S. Kiyak, L. Manoury, M. Manzi, F. Réveilhac, E. Sardain...	
	BLOC 4 - Manager l'équipe commerciale	Management de l'équipe commerciale - 1re et 2e années - Édition 2019	ISBN : 978 209 165338 9	L. Gamarra, C. Hamon, V. Lannuzel, X. Le Ven, M. Manzi...	
	Langues vivantes - Anglais	"Active Business Culture" BTS 1 ^{ère} et 2 ^{ème} années	ISBN : 978-2-091-62002-2	C. Delaroque, B. Firobind, M.-H. Fougeron, S. Murdoch-Stern	Nathan Technique



Pour les autres matières : attendre la rentrée.

Année d'études	DISCIPLINES	TITRES DES MANUELS Fournitures spécifiques	REFERENCES CODES BARRE	COLLECTIONS AUTEURS	EDITIONS
2^{ème} année STS MUC	Droit	DROIT BTS 2 ^{ème} année – Collection Méthodes actives	ISBN : 978 209 164827 9	Saraf / Bocquillon / Mariage	Nathan Technique
	Management des Entreprises	MDE BTS 2 ^{ème} année – Collection Méthodes actives	ISBN : 978 209 164829 3	Saraf / Lucchini / Ripoull	Nathan Technique



PAS DE BOURSE AUX LIVRES pour les étudiants de STS MUC